BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A : animer et gérer l'espace commercial (MCV AGEC) – F/H

Mis à jour le 2 septembre 2025

Conditions d'entrée et prérequis

Être âgé de 15 à 29 ans révolus (des dérogations sont possibles, vous pouvez nous contacter)

Niveau de sortie

Niveau 4 - BAC

Public visé

Futurs apprentis de 15 à 29 ans révolus

Rythme

Alternance

Durée en centre

36 mois

Validation

- **BACPROdesMétiersdu Commerce et de la Vente** Diplômedeniveau4délivré par l'Education Nationale RNCP38399

Modalités d'évaluation

Epreuves ponctuelles et contrôles continus en cours de formation (CCF)

Possibilité de validation par blocs de compétences

Non

Entrée-sortie permanente

Oui

Codes réglementaires

- Code RNCP : RNCP38399
- Formacode : 34566, 34584
- Code NSF : 312
- Code ROME : D1507, D1214, D1301, D1503,

Vous avez entre 15 et 29 ans révolus ? Vous souhaitez préparer un diplôme tout en travaillant ?

Objectifs professionnels

Le titulaire du **BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente, Option A Animation et gestion de l'espace commercial** s'inscrit dans une démarche commerciale active.

Ses **principales missions** sont :

- Accueillir, conseiller et vendre produits et services associés
- Contribuer au suivi des ventes
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client
- Participer activement à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale
- Répondre aux exigences liées à une concurrence exacerbée des entreprises pour conquérir une clientèle de plus en plus versatile, aux attentes plus exigeantes d'une clientèle mieux informée et plus réactive, et à des approches plurielles de produits et de services favorisées par la diversité des media et des technologies utilisées par les enseignes et par les consommateurs

Contenu

- **Enseignement général :**
  Mathématiques
  Langues vivantes 1 et 2
  Français
  Histoire-Géographie
  Enseignement moral et civique
  Arts appliqués et cultures artistiques
- **Enseignement professionnel :**
  Conseiller et Vendre
  Fidéliser la clientèle et développer la relation client
  Animer et gérer l'espace commercial
  Économie-Droit
  Prévention – Santé – Environnement

Modalités pédagogiques

- Formation en Alternance
- Formation théorique et pratique (plateau technique ou équipement spécifique)
- La formation pratique en entreprise est assurée par le maitre d'apprentissage

Profil des intervenants

Enseignants formateurs du CFA académique

Les plus

Taux de réussite 2025 : 85 %

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A : animer et gérer l'espace commercial (MCV AGEC) – F/H

D1504, D1509

Possibilité d'aménagement du parcours

Oui

Délais et modalités d'accès

Pré-inscription en ligne : https://cfa-ac-alsace.ymag.cloud/index.php/preinscription

Financements possibles

Formation 100% prise en charge par l'OPCO (aucun frais à la charge de l'apprenti)

Poursuite de parcours

Entrée dans la vie active :

- Adjoint / Adjointe au chef de rayon produits non alimentaires
- Vendeur spécialisé
- Employé de commerce

Poursuite d'études :

- Possibilités de préparer un BTS ou autre titres et certifications de niveau 5

Référent handicap

Toutes nos formations sont accessibles à la candidature de personnes en situation de handicap. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- CFA ACADEMIQUE
- 2 rue Adolphe Seyboth
  67000 STRASBOURG
- info@cfa-academique.fr
- 03 88 14 10 10
- www.cfa-academique.fr
- SIRET : 18671553800044